Слагаемые успеха фермера Григорьева

В грядущую посевную кампанию у молодого и успешного фермера Алексея Григорьева отведено 10 000 (!) гектаров земли только под подсолнечник

Тюменцевский район, где расположено его крестьянское хозяйство, мало чем отличается от десятков подобных в Алтайском крае. Почва, климатическая зона – примерно всё как у всех. Но только лишь «примерно»… Основное отличие кроется в комплексном решении задач, поставленных перед хозяйством, грамотном использовании природных ресурсов. Иначе не удалось бы Алексею Григорьеву не то что 10 000 гектаров подсолнечника к посеву запланировать, а и 500 осилить! К слову, в некоторых крестьянских хозяйствах засевают и того меньше. Что ж, им теперь есть на кого равняться и поучиться на достойном примере.

Пока наш «уазик» неспешно наматывает километры по извилистой трассе, пытаемся представить: 10 000 гектаров подсолнечника – это сколько?

– На пресном озере в Новоегорьевском были? – интересуется водитель.

– Разумеется. Там отдыхающих всё лето полно.

– Так вот, – продолжает наш «пилот», закладывая очередной крутой вираж. – Площадь этого озера 6.000 гектаров, я у знакомого спасателя узнавал.

Пока перевариваем полученную информацию, дорога незаметно приводит к намеченной точке, и пыльный бампер авто упирается в сеялку.

– Сейчас отгоню в сторонку, – кричит нам механизатор и поясняет: – Проверяем, всё ли в порядке. В поле скоро…

Паркуемся на площадке, а вокруг грандиозная стройка. А вот и хозяин.

Беседа с Алексеем Григорьевым выдалась в тот день очень содержательной – и десяти страниц для пересказа не хватит. Но ряд действительно ярких моментов разговора стоит того, чтобы ими поделиться с заинтересованными читателями.

– Если говорить о подсолнечнике, – рассуждает наш собеседник, – **то из запланированных 10000 гектаров 7000 засеем кондитерским сортом Посейдон-625.** Почему? Этот сорт из той же линейки селекции, что и Лакомка, но более адаптированный к нашей климатической зоне – более скороспелый. А почему кондитерский сеем? **Так разница в цене на килограмм выращенной продукции колоссальная! За «маслянку» - 10 рублей, за «кондитерку» - 30!**

Чувствуете точный расчёт, желание работать и зарабатывать?

- Реализация кондитерских семечек идёт на ура, спрашивают Лакомку - отвечаем: есть! Просят Орешек - есть! А возделываем Посейдон, просто фасовщики ещё не знают новых сортов, приходится таким образом удовлетворять потребность. **По крупности и вкусовым качествам Посейдон, на наш взгляд, превосходит Лакомку, сорт новее – наука не стоит на месте, трудится, как и мы!**

Технику в хозяйстве, конечно, нужно иметь соответствующую поставленным задачам, – продолжает Алексей Григорьев. – Если нашей старой сеялкой на 10 000 га замахнуться, то сеять будешь дней 200. Ну, или 200 сеялок иметь надо, чтобы за один день управиться. Это нереально.

И фермер предельно точно формулирует составляющие успешного ведения хозяйства.

– Чтобы планировать прибыль, нужно знать особенности сортов, с которыми собрался работать, – это уже руководитель обратился к теме использования подсолнечника разных групп спелости. – Мы также сеем гибриды: тут урожайность за счёт гетерозиса, но и цена за семена не маленькая… Плюс гербициды, однако при грамотном подходе всё окупается. К примеру, многие хозяйства не готовы платить 400 рублей за кг семян. Всё нужно считать – силы, средства, оснащённость. У нас был на испытании СУР- хорошая альтернатива Енисею как масличному сорту. Мне говорят, бери Енисей, семечка на выходе чуть покрупнее будет. Но по урожайности СУР превосходит Енисей. Тогда при чём здесь более крупная семечка? Сорт-то не кондитерский, а масличный, у него другое назначение. Значит, в данной ситуации я выберу СУР. И так во всём.

Сказал как отрезал. В логике Алексею Григорьеву точно не откажешь. К слову, и выбор деловых партнёров для нашего собеседника – отдельная тема разговора.

– Работаю только с проверенными поставщиками семян, – твёрдо заключает фермер. - А поступают новые предложения – сертификаты и другие документы на товар спросить не постесняюсь. Мне, как понимаете, контрафакт не нужен. Да фальшивка вообще никому не нужна – самому себе яму рыть, что ли?

…Мы поблагодарили руководителя хозяйства за гостеприимство и, тепло распрощавшись, тронулись в обратный путь. Вокруг, куда ни кинь взор, расстилаются поля, разрезаемые тонкой извилистой линией автотрассы. Скоро, совсем скоро начало посевной, и на эти просторы выйдет техника, чтобы положить начало будущему, хочется верить, рекордному урожаю. А из головы не выходит: «10 000 гектаров подсолнечника… Это всё-таки сколько?»

Андрей АЛЕШКЕВИЧ.

Кстати

На Алтае ВНИИМК представляет только «СибАгроЦентр». На всю Россию ВНИИ масличных культур в 2011 году подписал всего лишь 4 лицензионных договора на выращивание семян первой репродукции сорта «Лакомка» и 3 аналогичных договора на «Орешек». Только у Сибагроцентра лицензионный договор на производство элитных семян «Посейдон-625» в Сибири.

* * *

Компания «СибАгроЦентр» ежегодно размещает более 70 опытных участков сортов и гибридов подсолнечника, кукурузы и сахарной свеклы на территории Алтайского края. К производству выбираются только лучшие!

* * *

«СибАгроЦентр» предлагает семена силосного сорта подсолнечника «Белоснежный», кондитерских сортов «Лакомка», «Орешек», «Посейдон 625», скороспелых сортов «Енисей», «СУР», гибридов сахарной свеклы «Флоримон Депре», кукурузы на силос (производства Краснодарского края), французских гибридов подсолнечника «Иоллна» и «Веллокс» компании «Ражт».

* * *

Партнеры компании «СибАгроЦентр» – это более 250 хозяйств Алтайского края, Воронежской, Кемеровской, Курганской, Новосибирской, Омской, Оренбургской, Свердловской, Томской, Тюменской, Челябинской областей, республик Алтай, Башкортостан, Казахстан, Мордовия.

На правах рекламы